

AB GROUP

stanowisko

Englishspeaking sales specialist

Osoba zatrudniona na tym stanowisku odpowiedzialna będzie za

- kontakt z istniejącymi kontrahentami,
- aktywne wyszukiwanie i pozyskiwanie nowych kontrahentów za granicą,
- przygotowywanie ofert handlowych,
- obsługę klientów poprzez kontakty telefoniczne, mailowe, komunikatory internetowe (Skype, Whatsapp, Viber),
- koordynację wysyłek do klientów.

Od kandydatów oczekujemy

- gotowości do zdobywania nowych kompetencji (bardziej zależy nam na tym ile możesz się nauczyć, niż na tym co już umiesz),
- biegłej znajomości jednego lub kilku języków obcych - hiszpański, francuski, rosyjski, angielski, niemiecki,
- Znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem,
- atutem będzie doświadczenie w dziale sprzedaży, idealnie w handlu zagranicznym (import, eksport) lub call center,
- dużej ilości energii i pozytywnego nastawienia do pracy,
- dobrej znajomości MS Office,
- bardzo dobrej organizacji pracy własnej,
- otwartości, komunikatywności i kreatywności w rozwiązywaniu problemów,
- determinacji i nastawienia na wynik.

Co oferujemy

- stabilne zatrudnienie i umowę o pracę,
- atrakcyjne wynagrodzenie,
- bycie częścią dynamicznie i konsekwentnie rozwijającej się organizacji,
- możliwość rozwoju i realizacji własnych pomysłów,
- możliwość realnego wpływu na swoją pracę,
- system szkoleń wewnętrznych z potrzebnych narzędzi pracy.

Osoby zainteresowane ofertą prosimy o przesłanie CV przez formularz zgłoszeniowy.